



Техническое задание на разработку модели компетенций для коммерческого блока

Необходимо разработать:

- управленческие компетенции;
- профессиональные компетенции (функциональные).

Направления работы Коммерческого департамента:

- Коммерческая работа по перевозкам наливных грузов
- Коммерческая работа по перевозкам универсальных грузов
- НДС 0%
- Взаиморасчеты

Коммерческое предложение необходимо прописать очень подробно, указать все этапы работ со сроками исполнения каждого, подробной расшифровкой, стоимостью каждого этапа, с учетом всех расходов в том числе, командировочных, если такие предусмотрены работой.

1. Компетенции для подразделений:

Коммерческий департамент

Регионы, в которых ведется работа Коммерческого департамента:

- Центральный офис, г. Москва
- Волжский филиал, г. Самара
- Дальневосточный филиал, г. Хабаровск
- Сибирский филиал, г. Новосибирск
- Уральский филиал, г. Челябинск
- Южный филиал, г. Ростов-на Дону.
- Саратовское представительство Южного филиала, г. Саратов

2. Профессиональные (функциональные) компетенции разрабатываются на основе функционала подразделения.

3. Управленческие компетенции разрабатываются для руководителей в должностях:

- Начальник Департамента.
- Начальник Управления.
- Начальник отдела.
- Руководитель направления / менеджер.

Подробная информация о Компании представлена на сайте <http://www.ntstrans.ru>.